

Lück und Badenia Bettcomfort: Showrooms für Schulungen und Kundenberatung

Die Unternehmen Lück und Badenia Bettcomfort, Teil der EuroComfort Group, betreiben seit Jahren eigene Showrooms in Bocholt und Friesenheim. Dort präsentieren sie dauerhaft ihre neuesten Bettwaren, Matratzen und Betten. Kunden können sich ganzjährig über aktuelle Trends informieren und die Räumlichkeiten für Schulungen nutzen.

„Die Idee eines Showrooms gab es schon lange, aber die erste Absage der IMM Cologne während der Corona-Pandemie war der entscheidende Anstoß zur Umsetzung“, erklärt Thomas Bußkamp, CEO der EuroComfort Group.

Der Showroom in Bocholt erstreckt sich über 1.600 Quadratmeter und bietet auf zwei Etagen Wohnlandschaften, Sessel und Schlafprodukte. In Friesenheim liegt der Fokus auf Matratzen und Boxspringbetten der Marken Irisette und Brinkhaus. Besucher können Produkte testen und interaktive Betriebsbesichtigungen durchführen.

Neben der Produktpräsentation dienen die Showrooms auch als Schulungszentren. „Eine fundierte Ausbildung ist der



Der Showroom in Bocholt bildet auf über 1.600 Quadratmetern die Bereiche Wohnen und Schlafen ab.

Schlüssel zum Erfolg“, betont Vertriebsleiter Ralf Werner. So nutzten im September 2024 rund 60 Mitarbeiter der Gebers Gruppe das Schulungsangebot in Bocholt. Interessierte Kunden sind eingeladen, die Ausstellungen zu besuchen und von den vielfältigen Schulungsmöglichkeiten zu profitieren.

Zusammenarbeit mit der Schmid Handelsgesellschaft mbH:

DIE BEGLEITUNG

Die Firma Schmid Auktionen bietet seinen Kunden zwei verschiedene Abrechnungsmodelle. Der Auftraggeber kann zwischen einer schnellen und unbürokratischen „Sofortlösung“ oder einer partnerschaftlichen „Begleitung“ wählen.

Die Begleitung wird in der Regel bei Räumungsverkäufen wegen Umbau, Sortimentswechsel, Jubiläum oder Generationswechsel ausgewählt.

Bei der Begleitung behalten Sie das Zepter in der Hand und organisieren Ihren Räumungsverkauf selbst. Schmid Auktionen begleiten Sie dabei und schlagen Ihnen individuelle und passende Lösungswege vor. Die Firma Schmid hilft bei der Planung und Organisation des Verkaufs, vom Aufbau der Ladenfläche und Platzierung der Verkaufsware bis hin zum Marketing. Auch stellt die Firma Schmid bei Bedarf externe Verkaufsexperten zur Verfügung.

DAS SIND IHRE VORTEILE:

- Organisation aus einer Hand
- Maximale Ertragschancen
- Honorierung erfolgsabhängig
→ Firma Schmid verdient erst dann, wenn Sie es auch tun
- Keine Fixkosten
- Transparente Abrechnung
- Vermittlung von Verkaufsexperten (ehem. Inhaber oder Geschäftsführer)

Interessierte können sehr gerne bei ihren Lieferanten, den Verbänden und bei ihren Verbandskollegen Referenzen über die erfolgreiche Organisation der Firma Schmid einholen.

25
JAHRE

SCHMID
AUKTIONEN



www.schmid-auktionen.de